

## LEBOOSTER PEOPLE

### BIKE SOLD,

Des offres clés en main pour une mobilité douce, durable et active



Damien Keller, Bike Sold

Membre et partenaire de la CCI France Suisse depuis de nombreuses années, Damien Keller est à l'initiative de l'offre B2B chez Bike Sold, une solution clé en mains de mise à disposition de vélos pour les entreprises.

Pouvez-vous nous présenter Bike Sold en quelques mots ?

Bike Sold est un acteur historique de l'écosystème du vélo à Genève ; le premier magasin a ouvert en 2003 à Carouge, nous fêtons donc nos 20 ans cette année ! A l'époque, Bike Sold ne vendait que des vélos et articles de sport de seconde main. Le réseau est aujourd'hui constitué de 5 magasins de vélo situés à Carouge, Jonction, Cornavin, Bellevue et Meyrin. On y trouve tous les articles de l'univers de la petite reine : du vélo électrique au musculaire, du vélo de ville au VTT en passant par le vélo cargo.

Pourriez-vous nous parler de votre parcours ?

Diplômé d'un MBA à l'ESSEC en France, j'ai commencé ma carrière chez Renault, d'abord aux Etats-Unis à Detroit puis en France au siège. En 2004, une opportunité s'est présentée à mon épouse qui nous a permis de nous installer dans la région de Genève et j'ai saisi cette chance pour me lancer dans l'aventure entrepreneuriale liée à la photographie, ma passion. C'est ainsi qu'est née mon agence photo événementielle et digitale, PhotoproEvent. L'aventure a duré plus de 15 ans, avec un bureau à Genève et un autre à Paris.

La crise du Covid en 2020 a accéléré la transition qui était en marche et je me suis réorienté vers un autre centre d'intérêt

personnel : le vélo et le développement durable. Je suis à présent responsable des relations B2B pour le réseau de magasins de vélo Bike Sold à Genève. En parallèle de quoi j'ai décidé de compléter mon cursus en suivant la formation DAS Management Durable à la HEG de Genève.

Quels sont vos projets en cours et vos perspectives de développement ?

J'ai lancé pour le magasin il y a tout juste un an l'offre de services pour les entreprises: des locations clés en main avec tous les services nécessaires pour une utilisation du vélo en toute sérénité - vélos, accessoires, financement, assurance, maintenance, infrastructure, solution de gestion de parc et formation remise en selle.

Notre proposition de valeur pour les entreprises se résume en trois points : une grande diversité de produits, un service packagé ou sur mesure et enfin une totale sérénité pour une mobilité plus durable dans votre entreprise.

La nouvelle perspective pour les magasins est de rebooster l'activité de vente et leasing de vélo d'occasion, qui s'est atténuée depuis la création en 2003 au profit des ventes de vélos neufs. Le projet est en cours de réalisation avec l'optimisation de notre organisation pour cette activité.

Nous sommes ravis de vous compter parmi les membres de la CCI France Suisse et les résidents du Booster Genève. Pourquoi ces choix ?

Depuis maintenant plus de dix ans j'ai la chance d'être en lien avec la CCIFS : une

relation 360° en tant que membre, partenaire, client, fournisseur... Ces relations avec la chambre, tellement dynamique, m'ont apporté beaucoup d'aide pour ma présence binationale franco-suisse à l'époque de PhotoproEvent, permis de nouer des contacts très ciblés et riches pour mes différentes activités et donné la chance de pouvoir participer à des conférences, événements, formations auxquelles nous n'avons pas forcément accès en tant que TPE.

Quant au choix du Booster, compte-tenu que l'espace de nos magasins est entièrement dédié aux vélos, accessoires et à la réparation, je manquais d'un espace confortable pour mon activité d'accompagnement des entreprises. L'offre de coworking du Booster correspondait à 100% à mes besoins : flexibilité, confort, qualité de services, ambiance et networking.

Votre conseil pour se développer en Suisse ?

Il faudrait pouvoir prendre le temps d'écrire un livre entier pour adresser cette problématique ! Pour moi l'essentiel se résume dans : qualité de produit ou service, humilité, réactivité, et enfin "donner avant d'attendre de recevoir" !

[www.bikesold.ch](http://www.bikesold.ch)